

# Portfolio news

April 14, 2021



COBEPA

Ne pas distribuer, directement ou indirectement, aux Etats-Unis,  
au Canada, en Australie ou au Japon.

## Socotec acquires Tecnolab, an Italian specialist in construction material testing and geotechnical services.

SOCOTEC Italia has announced today that it has acquired 100% of Tecnolab Srl, an Italian company specialized in construction material testing and geotechnical services, strengthening its position in the fast growing and demanding Italian infrastructure market.

SOCOTEC Italia is part of the SOCOTEC Group, one of the major international trusted third-party in the TIC sector (Testing, Inspection and Certification) in the construction, infrastructure and environment sectors. SOCOTEC Group employs more than 9,000 employees and generates revenues of 900 M€.

Providing 360° services for large infrastructural works through its 15 sites and 5 offices across Italy, SOCOTEC Italia, is a leader in the field of investigations, laboratory tests, geotechnics and structural monitoring.

SOCOTEC Italia has more than 400 geologists, engineers, chemists, technicians and experts in its team, ready to offer a personalized and tailored service to every customer. With highly innovative technical solutions, Socotec Italia has grown into one of the key players in infrastructure built and maintenance services in Italy, harvesting the significant growth of the market on the back of integrated services and high quality standards. SOCOTEC Italia reached more than 22M€ of revenues in 2020, an organic increase of 20% since 2018.

Tecnolab, based in Ortona (CH), was founded in 1993 as a testing and research laboratory for construction materials, products and processes. The acquisition of Tecnolab is fully in line with SOCOTEC's strategy which aims at positioning itself as the uncontested, fully-integrated, partner for major public and private infrastructure and construction companies in light of the vast ongoing and forthcoming investment, assessment and refurbishment

programs in Italian infrastructure. The acquisition not only brings a new laboratory site to the existing SOCOTEC network, but also provides enhanced expertise, higher production capacity and increased reactivity for its customers. Beyond its Ortona location, and like Socotec Italia, Tecnolab is also fully equipped to carry-out its services directly on work-sites (being bridges, tunnels, dams, railways, pipelines etc.) thanks to its mobile laboratories.

Tecnolab has been growing strongly over the last three years, reaching close to 7.0M€ of revenues in 2020 and employing more than 70 people, 60 of whom being highly qualified technicians. Massimo De Iasi, Managing Director of SOCOTEC Italia, comments: "This operation allows SOCOTEC Italia and Tecnolab to join forces to reinforce their positioning in infrastructure and construction materials diagnosis and testing in Italy. As such, SOCOTEC continues to expand and confirms its mission of building trust for a safer and more sustainable world." He continues, "I highly respect what the management and all the employees of Tecnolab have been able to achieve over the recent years resulting in solid operational and financial results. Together, we will be able to better serve our customers based on an increased network, enhanced reactivity and improved combined technical expertise. I look forward to working with the Tecnolab team under the SOCOTEC umbrella".

Hervé Montjotin, CEO of the SOCOTEC Group, says: "I am extremely pleased with the acquisition of Tecnolab which will foster our ability to address the Italian market in which we have had an exceptional success. Our development is fueled by strong market dynamics, a solid SOCOTEC Italia platform and helmed by talented people and outstanding management. We are aiming at positioning Socotec Italia as the undisputed leader of testing and inspection services in the Italian Infrastructure and construction markets with cutting-edge know-how and innovative solutions. The current context of significant investments being made by the Italian State in the ageing Italian transportation networks is highly favorable".

Luca Raffaelli, founder and commercial director of Tecnolab, says: "We are very excited to join SOCOTEC and to create a major player in Italia instilled by service excellence and on technologically-advanced solutions for the sustainability of our infrastructures. Tecnolab which boasts a strong reputation in the market for its know-how and quality of service perfectly fits with SOCOTEC's strategy and ambition. Forthcoming commercial opportunities coupled with our long-standing customer relationships are providing the combined organization with a secured and exciting future for everyone."

# Avertissement

Aucune communication ni aucune information relative à la vente par Cobepa des actions D'leteren ne peut être diffusée au public dans un pays dans lequel une obligation d'enregistrement ou d'approbation est requise. Aucune démarche n'a été entreprise ni ne sera entreprise dans un quelconque pays dans lequel de telles démarches seraient requises. L'offre et la vente des actions D'leteren par Cobepa peuvent faire l'objet dans certains pays de restrictions légales ou réglementaires spécifiques. Cobepa n'assume aucune responsabilité au titre d'une violation par une quelconque personne de ces restrictions. Le présent communiqué ne constitue pas un prospectus au sens de la Directive 2003/71/CE du parlement européen et du conseil du 4 novembre 2003, telle que transposée dans chacun des Etats membres de l'Espace Economique Européen (la « Directive Prospectus »). Le présent communiqué ne constitue pas et ne saurait être considéré comme constituant une offre au public, une offre de vente ou une offre de souscription ou comme destiné à solliciter un ordre d'achat ou de souscription dans un quelconque pays. L'offre et la vente des actions D'leteren par Cobepa en Belgique ont été effectuées dans le cadre d'un placement privé, en conformité avec la loi du 16 juin 2006 relative aux offres publiques d'instruments de placement et aux admissions d'instruments de placement à la négociation sur des marchés réglementés. S'agissant des Etats membres de l'Espace Economique Européen autres que la Belgique (les « Etats membres ») ayant transposé la Directive Prospectus, aucune action n'a été entreprise et ne sera entreprise à l'effet de permettre une offre au public des actions D'leteren vendues par Cobepa rendant nécessaire la publication d'un prospectus dans l'un ou l'autre des Etats membres. En conséquence, les actions D'leteren n'ont été offertes ou vendues par Cobepa dans les Etats membres qu'en vertu d'une exemption au titre de la Directive Prospectus.

Au Royaume-Uni, le présent communiqué n'est destiné et ne peut être remis qu'à des personnes qui sont (a) des investisseurs professionnels au sens de l'Article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (« Financial Promotion Order »), (b) aux « high net worth entities », « unincorporated associations » et autres personnes susceptibles d'en être légalement le destinataire entrant dans le champ d'application de l'Article 49(2)(a) à (d) du Financial Promotion Order. Le présent communiqué ne constitue pas une offre de valeurs mobilières ou une quelconque sollicitation d'achat ou de souscription de valeurs mobilières aux Etats-Unis d'Amérique. Des valeurs mobilières ne peuvent être offertes ou vendues aux Etats-Unis qu'à la suite d'un enregistrement en vertu du U.S. Securities Act de 1933, tel que modifié (le « U.S. Securities Act »), ou dans le cadre d'une exemption à cette obligation d'enregistrement. Les actions D'leteren n'ont pas été et ne seront pas enregistrées au sens du U.S. Securities Act et Cobepa n'a pas l'intention d'enregistrer l'offre mentionnée dans le présent communiqué ou une partie de cette offre aux Etats-Unis d'Amérique ni d'effectuer une quelconque offre publique aux Etats-Unis d'Amérique. Le présent communiqué ne doit pas être publié, transmis ou distribué, directement ou indirectement, sur le territoire des Etats-Unis d'Amérique, du Canada, de l'Australie ou du Japon. Cobepa décline toute responsabilité en cas de violation quelconque de ces restrictions. Aucun contrat ni aucune décision d'investissement ne peut s'appuyer sur le présent communiqué de presse.